

自店メニューを「差別化」するための メニュー塾 開催概要

- 【1】日時 2023年 6月 1日(木) 13:00~17:00 受付 12:45 ~
- 【2】会場 AP 東京八重洲 (東京駅から徒歩6分) 10階 Wルーム 03-6228-8109
- 【3】参加料金 (税込)
 - 49,000円 / お1人様
 - 39,000円 / お2人目以降
- 【4】お申込みについて: 下記ご記入の上 FAX 送信
またはHPよりお申込みください。
- 【5】料金のお支払について
申込連絡確認後、1週間以内に下記セミナーお申込み専用口座へお振込みをお願いします。
三井住友銀行 新大阪支店 普通 4461903 カ) ゴカンコンサルティンググループ
※振込手数料はお客様でご負担願います。
※キャンセル料について
2023年5/19(金)以降は参加料金の50%、5/26(金)以降は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 【6】お問い合わせ: TEL: 06-6829-7853 (10時~17時) 担当: ショウジマ



詳細はコチラから

五感コンサルティンググループ
無料メルマガ

五感刺激マーケティング®活用ノウハウが無料で読める!
「集客のヒントと事例」はこちらよりご登録ください。



「メニュー塾」お申込み FAX: 06-6889-3570

フリガナ		フリガナ		
御社名		代表者名		
ご住所	〒 —	連絡担当者		
TEL	— —	FAX	— —	
		店舗数		
参加者	フリガナ	役職	フリガナ	役職
	1		2	
	@		@	
	フリガナ	役職	フリガナ	役職
3		4		
@		@		

本申込用紙に記載いただいた個人情報については、(株)五感コンサルティンググループ(TEL: 06-6829-7853)が責任をもって管理し、本セミナーに関する連絡、当社グループの営業活動(セミナーやサービスの宣伝通知)の情報提供のみとし、それ以外の目的では使用いたしません。法令で定める場合のほか、ご本人の同意がなければ第三者に個人情報を提供することはありません。

差別化された一番商品づくりと 集客力のあるメニューブックづくりのための メニューマーケティングスクール



令和5年6月1日(木)開催

五感コンサルティンググループ
株式会社 骨太経営
高木雅致たかぎ まさかず

店長
営業幹部
対象

メニュー塾

●差別化する一番商品づくりを学ぶ

●顧客の関心と興味をつくる『ブック表現』を学ぶ

●強い集客力を発揮するための『楽しい選択』のメニュー『品揃え・価格・配置』を学ぶ

●参加料金(税込)●

お1人様 49,000円
2人目以降 39,000円/人

顧客の「脳」と「心」に入り込む心理技術が成長の差をつくる

主催: (株)五感コンサルティンググループ お問い合わせ先 ☎: 06-6829-7853 (担当: ショウジマ)

自店メニューを「差別化」するための『メニュー塾』
2023年6月1日（木）開催

事前提出資料5点

メニュー塾での
レポートによるアドバイス

分析レポートの作成

- 一番商品レポート
- アンカー商品TMレポート
- メニューブックレポート

- 商品写真
 - ① 一番商品 1～2品
 - ② 主力商品 5～7品
- 商品別売上数量
 - ① 1ヵ月分各売上数量
 - ② 商品カテゴリー別
- 一年間売上一覧
 - ① 各月売上
 - ② 客数
 - ③ 客単価
- メニューブック
- 自店メニューで気になるポイントレポート

13:00	● 講義	● 自店の課題発見とアドバイス
一番商品	「興奮力」…「強い集客力と自店の顔づくり」 「一番商品の原則と事例」	自店の一番商品づくり ① 新しい訴求言葉は？ ② 演出の付加は必要か？ ③ アイデアとヒント
アンカー商品 TM	「来店頻度」…主力の品揃えの「安め」にフックをつくる 「アンカー商品 TM の原則と事例」	自店のアンカー商品 TM づくり ① アンカー商品 TM の役割 ② 「選択の楽しさ」をつくる ③ 来店頻度を高める
メニューポジション（配置）	「差別化訴求力」…自店の「強み」を明確に訴求する 「メニューブックの原則と事例」	自店のメニュー配置づくり ① 自店の強み訴求は？ ② 「フック言葉」の使い方 ③ 写真か？文字か？
まとめ	● 自店の挑戦課題の整理	

【事前提出資料5点について】
資料は info@gokangroup.com 生島(シウガ)宛てにデータにてお送りください。
提出いただいた資料を元に当社が分析レポートを作成し、当日の講座内で使用いたします。
提出期限を過ぎての資料提出は、分析レポートが当日に間に合わない可能性があります。ご注意ください。

提出期限：5月18日(木)

<講師紹介>

五感コンサルティンググループ
（株）骨太経営
代表取締役
高木雅致
（たかぎまさかず）

高木のレポート「繁盛の原則」<毎月刊行>
HPよりお問い合わせ頂いた方に最新3号分をプレゼント!!

出版社：同文館出版