

料金後納  
ゆうメール

《郵便番号》  
《住所1》  
《住所2》  
《会社名》  
《役職》  
《氏名》 様

いつも  
ありがとうございます。  
ご返信します。

# スタッフのひとことが 価値をつくる!



初回  
**7/27(木)**  
開催

飲食店のサービスリーダー・店長のための

申込締切  
**7/14(金)**

## シン・しごと創造塾

詳しくは  
コチラ▼



会場・Web 同時開催

全3回

日程	第1回目	第2回目	第3回目
	2023年 <b>7月27日</b> (木) 13:00~16:30	2023年 <b>12月12日</b> (火) 13:00~16:30	2024年 <b>4月23日</b> (火) 13:00~16:30
受講料	1回あたり 22,000 円	会場おひとり様あたり 66,000 円(全3回) WEB1店舗あたり 66,000 円(全3回)	限定 15名 限定 9店

<b>カリキュラム 実践3</b>	<b>1:あなたのお店の独自サービスづくり</b> <b>2:共感サービスロールプレイング</b> <b>3:集客するツールづくり(POP・イーゼル)</b>	<b>講師:</b> ふじおかちほこ <b>藤岡 千穂子</b> 株式会社シズル 代表取締役
-----------------------	---------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------

新しいサービスを開発しよう! 個人の才能を開発しよう!  
ぜひ、シズルにお客さま、スタッフの笑顔あふれるお店に!!  
本塾へのご参加が下火にお待たせいたします。  
主催、講師、藤岡千穂子

スタッフのスキルアップ。↑ やりがいアップ。↑ は  
新しい売上を創り出す最短コース！

人の心を動かす繁盛店サービス3



一番商品に推し商品の追加を  
聞くひとこと  
焼きとり店(東京)



ファン限定商品が注文  
したくなるひとこと  
イタリアン(いわき)



つつい注文してしまう  
ラストオーダーのひとこと  
居酒屋(名古屋)

人手不足...定着しない...原価率も上がる...  
一番商品はできた！

メニューブックもつくった！！

店頭POPもつけた！！！！

でも... SNS発信もできた！！！！

客数が伸びない・売れない、スタッフがススメてくれない



スタッフさんはやり方が分からないだけ...やり方教えます!!

『シン・しごと創造塾』お申し込み FAX:06-6889-3570

フリガナ		フリガナ	
御社名		ご連絡担当者名	
ご住所		参加 ○をつけてください	会場 ・ WEB
TEL		連絡担当者 メールアドレス	@
参加者	フリガナ	役職	フリガナ
参加者	フリガナ	役職	フリガナ